



Cliente: Torres Hermanos y Sucesores S.A.

Web: www.naranjastorres.com

Nº de empleados: 200

País: España

Sector: Hortofrutícola

Partner: Gregal

Perfil del cliente

Torres Hermanos y Sucesores S.A., se dedica desde 1966 a la manipulación, envasado y comercialización de productos hortofrutícolas, principalmente, naranjas y mandarinas. Desde el año 2002 dispone de nuevas instalaciones en Almenara (Castellón), lo que la convirtió en la empresa distribuidora de cítricos más moderna de la Comunidad Valenciana, dotada de los últimos avances en recepción, conservación, manipulación y expedición de fruta.

Software y servicios

Microsoft Dynamics® NAV

Hardware

Servidor IBM

Para más información sobre otros casos de éxito de Microsoft, por favor visite:

www.microsoft.es/dynamics

Naranjas Torres opta por Microsoft Dynamics® NAV para potenciar su negocio

“Con el nuevo sistema hemos mejorado la eficiencia diaria, con el consiguiente ahorro en los costes. Paralelamente, se ha elevado la satisfacción de los clientes de la compañía, derivada de un mejor servicio, debido a una mayor disponibilidad”

D. Antonio Gómez, Director Financiero, Torres Hermanos y Sucesores S.A.

La empresa hortofrutícola castellonense, Torres Hermanos y Sucesores (Naranjas Torres), ha renovado su plataforma tecnológica de la mano de Gregal con la implantación de Microsoft Dynamics NAV y la solución específica VisionFruit® para este sector vertical. Con este proyecto, mejorarán sus procesos y potenciarán su negocio, integrando las diferentes áreas de la empresa y controlando los costes y los procesos de forma precisa.

Situación

Desde 1966 Torres Hermanos manipula, envasa y comercializa naranjas, mandarinas, melones, sandías, frutos de temporada y frutos secos desde su centro

de producción en Almenara (Castellón). Sus nuevas instalaciones inauguradas en 2002 la convirtieron en la empresa de distribución de cítricos más moderna de la Comunidad Valenciana, dotada de los últimos avances en recepción,

conservación, manipulación y expedición de fruta.

Estas instalaciones con 23.000 m², acogen todos los procesos de calibrado, confección, almacenamiento y control de calidad. Asimismo, Torres dispone de sus propios puntos de venta en mercados de Madrid, Barcelona, Zaragoza, Bilbao y Asturias.

Para el control de toda la gestión de su negocio, la empresa se plantea el cambio de su sistema de información, optando por una solución, VisionFruit®, que recoge en una única herramienta todos sus procesos de negocio, evitando la duplicidad y la inconsistencia de los datos.

“Desde Gregal era muy importante contar con un referente en el sector como Torres Hermanos, pues estábamos convencidos de que iba a mejorar todavía más la funcionalidad de VisionFruit®”, afirma Jairo Hernández, Director Comercial de Gregal.

Solución

Torres Hermanos y Sucesores ha optado por la oferta presentada por Gregal y Microsoft por la facilidad de uso de la solución y su adaptación a las necesidades concretas de la empresa. Asimismo, ha tenido especial relevancia en la decisión la amplia experiencia de Gregal en el estudio, desarrollo e implantación de soluciones informáticas para el sector hortofrutícola y la confianza en Microsoft como fabricante de soluciones de gestión integradas.

Después de analizar las necesidades de Torres Hermanos, Gregal elaboró una propuesta basada en sus características específicas, lo que permite a la empresa integrar las diferentes áreas y controlar todos los procesos de negocio y los costes implicados mediante una solución sencilla y totalmente integrada con las herramientas ofimáticas que ya conocen y utilizan.

La solución de gestión está basada en Microsoft Dynamics NAV y un desarrollo específico de Gregal para el sector hortofrutícola llamado VisionFruit®. La solución incluye: gestión de campos y liquidaciones; trazabilidad; ventas y facturación; gestión de Recursos Humanos; gestión financiera y contabilidad, producción e inventarios. El proceso de implantación de VisionFruit®, de la mano de Gregal, se ha realizado de manera rápida, debido a que el vertical cubría más del 90% de los requerimientos del cliente, con lo que las adaptaciones y personalizaciones a realizar han sido mínimos.

Beneficios

Con la nueva solución, los usuarios podrán disfrutar de un acceso a la misma adaptado no sólo a su sector, sino a su rol específico dentro de la organización. Además, evitarán los anteriores problemas derivados de no tener una integración completa de los procesos administrativos de la empresa y los procesos de producción, pues aunque existían procesos de enlace era herramientas desarrolladas

en distintos lenguajes de programación y con diferentes bases de datos.

Torres Hermanos agrupa con VisionFruit® y Microsoft Dynamics NAV todos los procesos de negocio, tal y como afirma D. Antonio Gómez *“tenemos acceso a cualquier tipo de información desde el mismo ERP. Podemos hacer el seguimiento de un pedido hasta su apunte contable, pudiendo recoger todos los datos de la trazabilidad, así como del posible beneficio de esa partida”*.